



campus **B**

**CURRICULUM
BERATUNG**

Beratungsprofessionalisierung

Curriculum für Berater und die, die es werden wollen

Ziele:

- Die Klarheit und Wirkung der eigenen Rolle erhöhen
- Das kommunikative und beraterische Repertoire erweitern
- Wirkungsvoller, zufriedener und erfolgreicher in der Beratung werden
- Die Anschlussfähigkeit an verschiedene Zielgruppen und Kulturen erhöhen
- Die Handlungsfähigkeit auch in herausfordernden Prozessen erhalten

Lernen durch:

- Methoden, die Kopf, Herz und Bauch ansprechen
- Innovative und inspirierende Formate
- Aktuelle Erkenntnisse aus Forschung und Erfahrung
- Kollegiale Beratungen anhand konkreter Praxisfälle
- Feedback und Selbstreflexionsprozesse
- Experten
- Virtuelle Lernwelten

	1 Beratungsnavi	2 3x3 macht 6...	3 Wie kommt das Neue in die Welt?	4 Am Anfang war der Körper	5 Alle im Boot?	6 Neu auf dem Markt!
	3 Tage 07.-09.02.2018	2 Tage 27.-28.03.2018	2 Tage 17.-18.05.2018	2,5 Tage 04.-06.07.2018	2,5 Tage 05.-07.09.2018	1,5 Tage 01.-2.11.2018
Kontext & Fokus	<ul style="list-style-type: none"> • Definition Beratung • Prozess- & Fachkompetenz • Beratungsansätze im Vergleich • Gestaltungsfelder der Beratung • Formen der Beratung 	<ul style="list-style-type: none"> • VUCA und Beratung • Beratung in der digitalen Welt • Beratung auf Distanz • Globalisierung und Interkulturelles • Beratung bei Stress und Zeitverknappung • Selbststeuerung • Ko-Kreation • Gesundheit, Lebenszyklen, Demographie 	<ul style="list-style-type: none"> • Innovationen begleiten und initiieren • Die Entdeckung des Neuen 	<ul style="list-style-type: none"> • Die Sprache des Körpers in der Beratung • Das Bewusste und das Unbewusste 	<ul style="list-style-type: none"> • Beratung und Politik • Wie Kultur und Strategie zusammen finden • Verantwortungskultur und Ethik • Versteckte Spiele im Beratungsprozess • Gruppenprozesse steuern 	<ul style="list-style-type: none"> • Vermarktung und Außenauftritt • Formen der Kooperation • Beraterprofil und USP • Beraterisch und unternehmerisch handeln
Persönlichkeit & Rolle	<ul style="list-style-type: none"> • Abenteuer Rollenklärung • Eine Frage der Haltung • Rollenvielfalt: beratende Elemente in meiner Führungs-/Experten/Managerrolle 	<ul style="list-style-type: none"> • Umgang mit Nichtwissen • Steuerung der nicht zunehmenden Komplexität • Beratung in unbekanntem Terrain – Handlungsfähigkeit bewahren 	<ul style="list-style-type: none"> • GPOP • persönliche Muster in der Beratung 	<ul style="list-style-type: none"> • Stimme und Präsenz • Embodied Communication 	<ul style="list-style-type: none"> • Tempowechsel • Kränkung und Anerkennung – der Blick der anderen 	<ul style="list-style-type: none"> • Formen der Kooperation • Kooperation und Konkurrenz • Stilberatung • Feedback zur persönlichen Wirkung

	1 Beratungsnavi 3 Tage	2 3x3 macht 6... 2 Tage	3 Wie kommt das Neue in die Welt? 2 Tage	4 Am Anfang war der Körper 2,5 Tage	5 Alle im Boot? 2,5 Tage	6 Neu auf dem Markt! 1,5 Tage
Kommunikations & Beziehungsgestaltung	<ul style="list-style-type: none"> • Tanzschritte gelungener Beratung • Verständnis-illusionen in der Beratung 	<ul style="list-style-type: none"> • Sprache und persönliche Wirkung (neues aus der Hirnforschung) • Sprache der Veränderung 	<ul style="list-style-type: none"> • Improvisationstechniken 	<ul style="list-style-type: none"> • Die Sprache des Körpers in der Beratung • Status als Element der Beziehungsgestaltung • Wahrnehmungskanäle 	<ul style="list-style-type: none"> • Kommunikation und Steuerung in Gruppen 	<ul style="list-style-type: none"> • Kooperations- und Konkurrenzangebote
Methodenkoffer	<ul style="list-style-type: none"> • Kleines Komplexitäts-ABC • Auftragsklärung in herausfordernden Situationen 	<ul style="list-style-type: none"> • Effectuation • Agile Beratung 	<ul style="list-style-type: none"> • Co-STAR • Design Thinking • Kreativitätsmethoden 	<ul style="list-style-type: none"> • Embodiment 	<ul style="list-style-type: none"> • Moderationsmethoden • Beratungsarchitektur und -design 	<ul style="list-style-type: none"> • Business-Modell für Berater